



事業戦略説明会

開催日：平成23年6月27日(月曜日)

証券コード：3753

株式会社フライトシステムコンサルティング



東日本大震災により被災された方々に、
心よりお見舞いを申し上げます。

皆様の安全と復旧・復興を心よりお祈りいたします。

当社仙台事業所は震災直後1週間、臨時休業 ⇒ その後営業を再開。

Twitterを活用したiPhoneアプリ「被災者支援」を無償提供中。

更に有償販売(350円/本)していた地域コミュニティFM放送が聴ける
iPhoneアプリ「i-コミュラジ」を被災地支援のため、震災後は無償提供

本アプリの震災前を含む3月分売上を
東京都「東北地方太平洋沖地震東京都義援金」に寄付。

今後とも当社として可能な限りの支援を行って参ります。



人と人をつなぎ、個人と世界をつなぐ サービスプロバイダー

TVからiPhoneへ

ラジオ放送をiPhoneへ

日本のデジタル放送を
支える映像配信技術



iPhone等をベースに
双方向コミュニケーション
の世界へ進出



個人利用のiPhoneの
世界に、法人利用の風を
吹き込むソリューション
展開へ



フライトシステムコンサルティング とは

本社 東京都渋谷区恵比寿4-6-1 恵比寿MFビル3階
仙台事業所 宮城県仙台市青葉区五橋1-1-10 第二河北ビル8階

資本金 799百万円(平成23年3月末)

役員	代表取締役社長	片山 圭一郎
	代表取締役副社長	松本 隆男
	取締役	和田 克明
	常勤監査役	笠間 龍雄
	監査役	大島 やよい
	監査役	千野 隆



フライトシステムコンサルティングとは FLIGHT



取締役 和田克明



代表取締役社長 片山 圭一郎



代表取締役副社長 松本 隆男

コンサルティング & ソリューション事業部

事業部長 和田 克明

- 大規模な基幹系業務開発
- iPhone等スマートフォン向けシステム構築
- その他コンサル、業務アプリ開発、運用、保守で多様なニーズにワンストップで対応

サービス事業部

事業部長 片山 圭一郎

電子決済ソリューション

- クレジットカード決済ソリューション
- POSソリューション

コミュニケーションプラットフォーム

- Twitterプラットフォーム
- ラジオプラットフォーム
- その他コミュニケーションプラットフォーム

総括

総括

- 事業の選択と集中を徹底
 - ・ 黒字化を意識した組織体制への変更
 - ・ 赤字体質からの脱却に向けて邁進中
現状の手法・戦略が事業収益に貢献開始
- 9億円の資金調達により財務体質を改善

コンサルティング &
ソリューション事業部

安定型ビジネス

サービス事業部

成長型ビジネス

平成24年3月期 体制



代表取締役社長 片山圭一郎
代表取締役副社長 松本 隆男
取締役 和田 克明

C&S事業部

事業部長 和田 克明

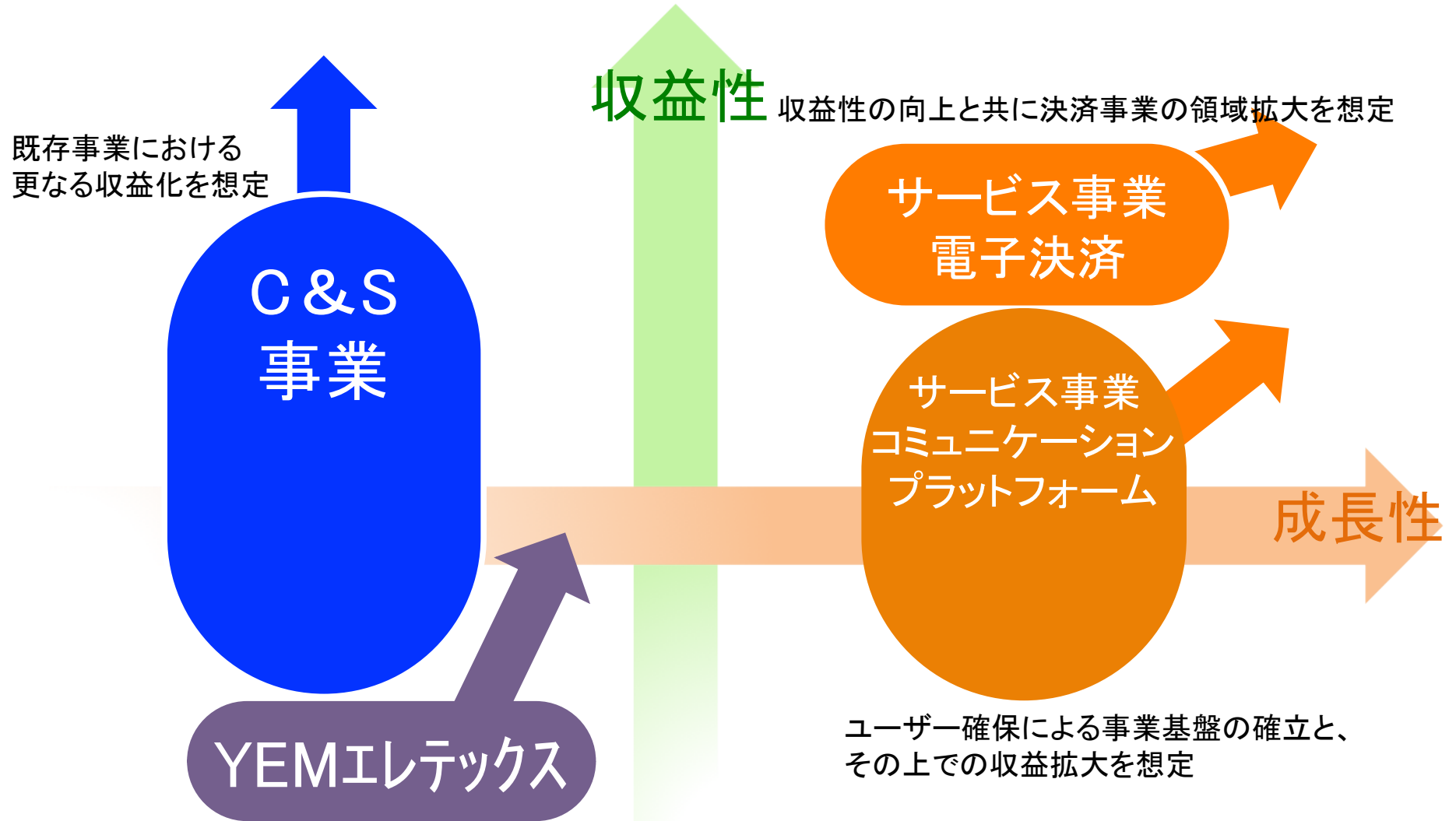
サービス事業部

事業部長 片山 圭一郎

- 経営管理体制の強化のため、松本隆男を代表取締役副社長に昇格
- 業績不振の経営責任明確化のため3つの施策を実施(5月20日開示)
 - 取締役全員の役員報酬を2カ月間30%カット
 - 事業系取締役3名が退任し顧問へ就任
 - 監査役は報酬の一部を2カ月間自主返上
- 開発部門を統括しているC&S事業部 執行役員事業部長 和田克明を新たに取締役として選任

前期までの想定

前期、各事業の「収益性」「成長性」展望を下記のように描いていた



赤字体質脱却に向けたアクション



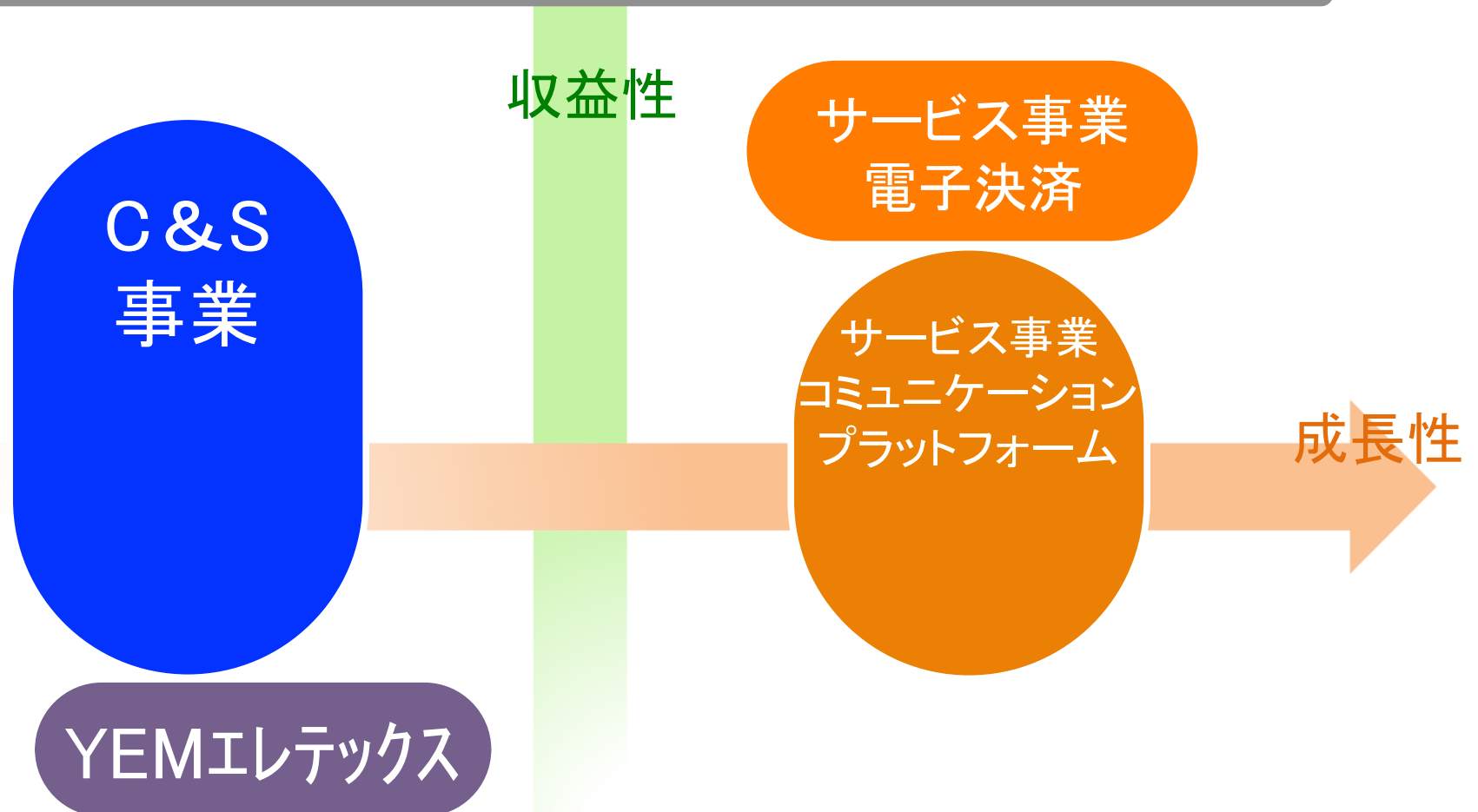
赤字体質から脱却し、安定収益基盤を確保するにあたり、
以下を実施。

2011年2月末 **YEMエレテックス(株)の
株式譲渡**

2011年5月末 **福岡営業所の閉鎖**

前期末～今期頭 赤字体質からの脱却 FLIGHT

早期の赤字脱却に主眼を置き各事業で施策を実施



前期末～今期頭 赤字体質からの脱却 FLIGHT

安定収益基盤の確保

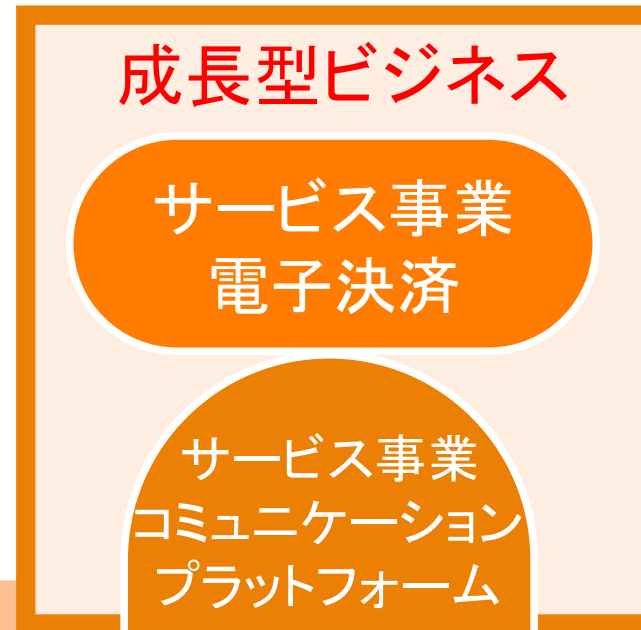


福岡営業所の閉鎖

YEM株式譲渡

収益性

成長事業の育成



福岡営業所の閉鎖

成長性

事業概況

コンサルティング & ソリューション事業

- 平成22年からの地方自治体向けの不採算案件が平成23年3月期上半期にて収束＝有償稼働率の向上
- 自治体向けコンサルティング案件、並びにiPhone等のスマートフォンを利用した法人向けソリューションに係るコンサルティングやシステム開発案件等の受注が拡大中

サービス事業

- iPhoneを活用した法人向けクレジットカード決済ソリューション「**ペイメント・マイスター**」の提案を積極的に展開中
- 「Twitter(SOICHA)」「ラジオ」プラットフォームを利用した新規ビジネスの開発・提案中
- 更なるコミュニケーション・プラットフォームの企画を推進中

コンサルティング & ソリューション事業

強みをさらに強く

- コンサルティング⇒開発⇒運用まで完結できるノウハウ
- 早くから注力したスマートフォン、各種タブレットの技術
- システムの利用者を意識したUI思想
- Twitter連携、Facebook連携などのSNS制御技術

圧倒的な強みを活かしバリューアップ



効率性の改革

- 少数精鋭のクオリティの高い技術陣に
- 実績豊富な大型案件の割合を増やし、利益貢献を拡大
- 案件の採算性管理の強化

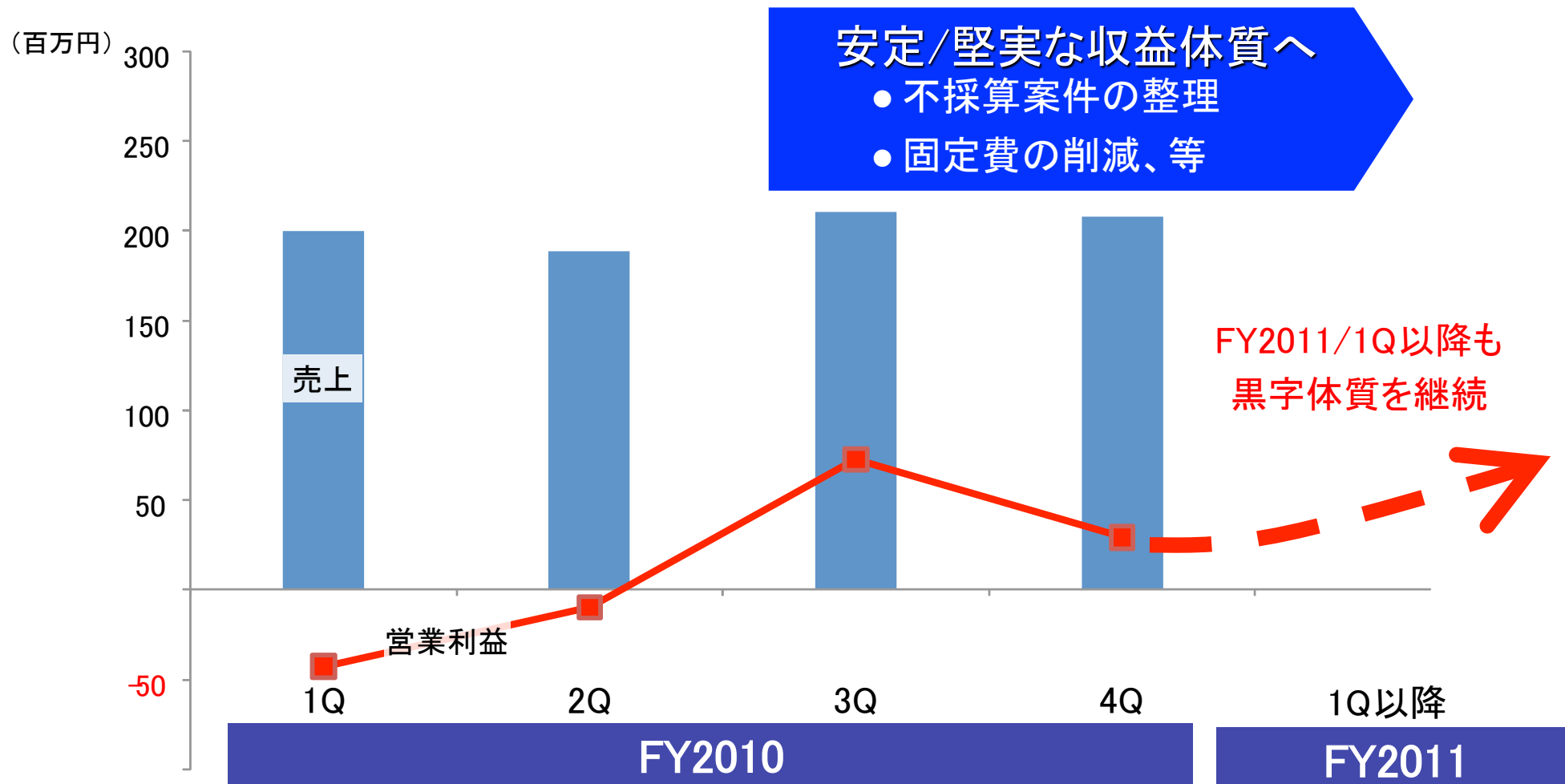
案件数/規模の追求から、クオリティ/効率性を追求するステージへ

コア技術のクオリティを軸とした、高収益事業へと変革！

C&S 安定収益基盤への改革



不採算案件の整理や受注管理/デリバリー体制の強化を通じて、
安定的に利益を創出できる基盤に変革

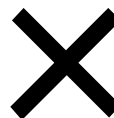


サービス事業

高収益事業

- 国内初、iPhoneを活用したクレジットカード決済ソリューションによる新市場の創造・開拓
- クレジットカード決済だけではない、店舗向け決済ソリューションの提供

収益化による先行者メリットの享受



新規市場の開拓

- Twitterアプリ「SOICHA」での様々なサービス連携による課金サービス開始
- Twitterアプリ「SOICHA」や「ラジオ」プラットフォーム等を活用し、他のアプリケーションとの連携によるソリューションの提供

成長事業に付随する新規事業の創出と収益化を目指す

高収益ビジネスを軸とした、高付加価値事業へと変革！



電子決済ソリューション

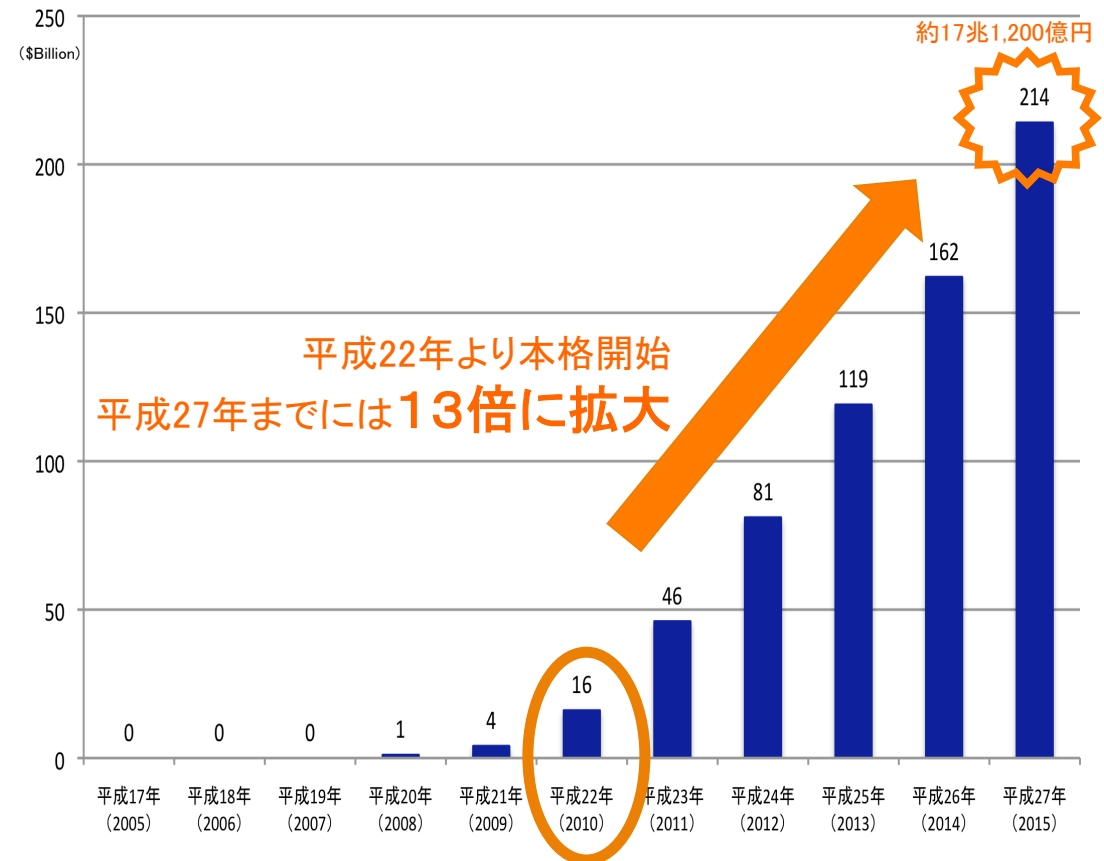
米国でのスマートフォン用 クレジット決済状況

- 平成20年後半よりスマートフォンに専用のケースを装着しクレジットカード決済を行えるソリューションが登場
- 平成22年からは様々なケースメーカーが参入し、平成23年はモバイル決済元年
- スマートフォンの機能も活用でき、且つクレジット決済が可能という「多機能性」・「拡張性」により、既存決済端末に加え新市場を創造・開拓中
- すでに大手小売業等にも多数導入済

＜米国でのモバイル決済取引予想＞

U.S. Mobile Payments Gross Dollar Volume

*Estimates Source: Aite Group



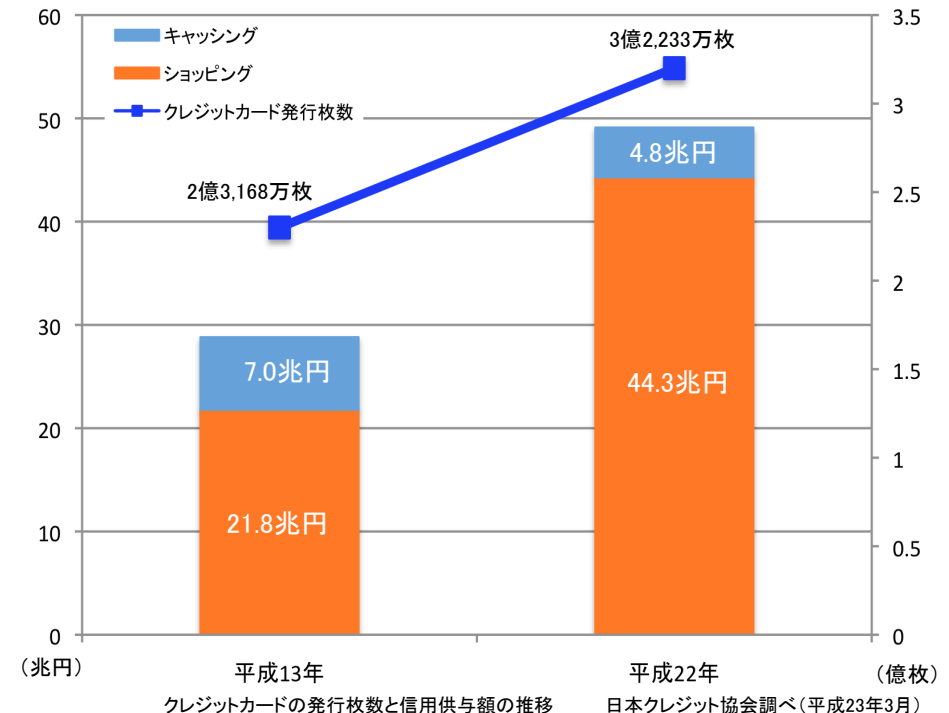
平成23年6月16日 日本経済新聞より

拡大するクレジットカード市場

- クレジットカード発行枚数の増加
- ショッピング利用の増加
- クレジット利用環境の拡大
家賃、コンビニ、タクシー、保険、
飲食、大手量販店

スマートフォン活用で 市場を後押し

- 利用シーンの拡大を後押しするのがスマートフォンでのクレジットカード決済
 - ・ 当社では昨年秋より販売、すでに保険会社、飲食店での利用も開始
- お客様の目の前で使用する安全性、導入のし易さ、コストの安さがポイント
- また業界団体によるガイドラインの策定も進んでいる



日本においてスマートフォン決済で成功するには
以下の2つをクリアすることが重要

必須

セキュリティ

当社
対応済

- 日本クレジットカード協会のガイドラインに準拠
- 高セキュリティDUKPTを採用
- iPhoneでの安心・安全な決済を実現

市場の
強い要望

銀聯カードへの対応



当社
対応済

- 従来は専用端末を別途購入の必要があったが、当社ソリューションでは不要
- クレジットカード決済同様に、どこでも手軽に銀聯カード決済を実現

国内初

電子決済ソリューション

FLIGHT

iPhoneを活用した法人向けクレジットカード決済ソリューション

ペイメント・マイスター の販売を開始



- 三菱UFJニコス様と共同開発
- 日本クレジットカード協会発表
「スマートフォン決済の安全基準に関する基本的な考え方」に準拠
(高セキュリティDUKPT採用)
- 国内でスマートフォンを活用し、導入事例があるソリューションは
ペイメント・マイスターだけ！！
- iPhoneからのレシート印刷にも対応(導入済)



保険外交員



デパートの外商



ピザの宅配



レストランのテーブルチェック

バージョンアップで更に使い易く！



法人利用での業務効率を考えると様々な機能を付加



業務系アプリとの連携

- 自社製の「見積アプリ」等から決済を行なう際に、ペイメント・マイスターを呼び出す機能 (アプリ連携)



QR読取で手入力不要

- iPhoneカメラによるQRコード読み取りに対応
- 金額の打ち込みなどの手入力項目がなくなり、ミスの軽減と業務効率の大幅アップ



固定設定
社員ID等の
変更しない項目

追加設定
契約番号や伝票番号等
決済毎に入力する項目

カスタマイズ項目の設定

- 外出先での「決済」と「売上」の紐付けのため、加盟店毎の項目設定が可能 (最大4項目)
- 契約書番号など必要な情報を決済情報と一緒に伝送

米Infinite Peripherals社 「Linea-Pro」 代理店契約を締結



- iPhone / iPod touchを活用した業務用バーコードリーダケース
- バーコードを多用する小売店での在庫管理、物流管理向けの販売を開始
- 磁気リーダも搭載しており、米国大手小売店ではPOSレジ端末として使用中
- 当社では、Linea-ProとiPadとの連携ソリューションも展開中



クレジット決済のその先へ

iPhone/iPod touchを活用した 新世代POSソリューション



既存POSからの脱却

- 集合レジ前の長蛇の列や在庫確認による機会損失
- 店員に依存した顧客管理
- 拡張性の低いハードウェア依存のカスタマイズ



POSレジに革命を

- モバイルPOS端末により、接客から決済までお客様の目の前で完結
- IT補完により顧客情報を「手の中」で管理
- ソフトウェアによる柔軟な拡張性



新世代POSソリューション



モバイルPOS端末

日本のクレジットカード決済に革命を！



- 「ペイメント・マイスター」と「新世代POSソリューション」で、いつでも・どこでも手軽にクレジットカード決済が出来る世界を実現
- セキュリティガイドラインにもいち早く対応し、国内で唯一の導入実績があるのは当社のみ
- これから拡大する日本でのスマートフォン決済市場は、当社ソリューションが牽引



コミュニケーション プラットフォーム

To B / To C 向けの コミュニケーションツールを提供

100万人超の
ユーザー基盤

- 現在、Twitter/ラジオプラットフォームを活用し、様々なアプリケーションを提供中
- すでにユーザー基盤は100万人を突破
- 今後もこれらコミュニケーション・プラットフォームを軸にTo B、To Cに対して、コミュニケーションツールを提供していく

TweetMe/SOICHAの進化



SOICHA
Connect Social network & Cloud

- 平成22年よりiPhone / ソフトバンク携帯向けに提供をしてきた「TweetMe」を名称変更し「SOICHA(ソイチャ)」として誕生
- AIR版、海外版、国内版をリリース
- Twitterクライアントの枠を超え、Yahoo! JAPAN、Evernote、Googleカレンダー等のアプリ連携を実施
- 7月より便利なアプリ連携による課金機能を付加予定

AppStore無料
ソーシャルネットワーキング部門

1位



TweetMe誕生

ソフトバンク携帯
へ搭載

SOICHA AIR誕生

海外版SOICHA

国内版SOICHA



7月より
課金
サービス
開始



SOICHAの特徴



調べる

ワンアクションで可能な検索。
ブラウザ切り替えなしで、
Twitterで気になるワードをその場
で即座に検索。

Google・Yahoo!・Wikipedia・Amazon
等の多彩な検索サービスに対応。



整理する

タイムラインを整理し、
見やすく、使い易く。

リストや気になる言葉で検索した
タイムラインを自分好みに登録、
表示が可能。

タイムラインを一望でき、
情報を漏らさずキャッチ。



連携する

様々なWEBサービスとの
連携。

Evernote・Googleカレンダー・
Backlog・KIZNA等のクラウド
サービスと連携。

タスク/スケジュール管理も可能
に。



ラジオプラットフォーム



単にラジオを聴取するだけではなく
iPhoneユーザーを意識した様々なサービスを提供



- ラジオ × 楽曲購入
- ラジオ × エリア限定配信
- ラジオ × Twitter

特許申請中

OTTAVA (TBSラジオ)



TBSニュースサイトの
最新ニュースを表示

TokyoFM (エフエム東京)



番組WEBサイト表示

i-コミュラジ
(CSRA/日本気象協会)



ラジオNIKKEI
(日経ラジオ社)



ラジオプラットフォームを活用した 地域情報配信



地域情報発信プラットフォーム

- 「ラジオをiPhoneで聴取する」だけのアプリに留まらず、コミュニティFMの強みを活かした地域密着型の情報を積極的に配信
- OnAir中の楽曲情報はもとより、各ラジオ放送局公式Twitterの表示や、ライブ映像、現地の天気情報も掲載

1. 放送局公式Twitterへ
2. 放送局からの一言コメント
3. 現地のLive映像
4. 現地のお天気情報
5. イベント等のご当地情報

コミュニティFMラジオ＝情報ライフライン

- 地場のリアルな情報を手軽に取得することが可能なコミュニティFMは、災害時の大きな情報ライフラインとして活躍
- 現在、i-コミュラジでは30放送局の聴取が可能



コミュニケーション・プラットフォーム事業 における外部との連携



電子文具事業での業務提携

- セーラー万年筆の音声ペンを活用したシニア層向けのソリューション開発で業務提携
- デジタル端末とアナログ文具を埋める新しい電子文具事業へ
- 「紙」と「ペン」でシニア層とジュニア層という異世代間コミュニケーションの活性化へ

おしゃべり写真サービス

写真と音声の宅配サービス

送られてきた写真を専用ペンでタッチ
笑顔と一緒に高品質な音声が楽しめます

贈られて喜ぶ家族のもとへ宅配使で写真と音声データが届けられ、
実音する前は音声ペンを充電して写真をタッチすることでメッセージが
聞ける。初孫の笑い声も、初めてのピアノ発表会も、大事な音声を高音質で
かんたん再生！
「写真」と「ペン」を持ち歩けば、外出先でも笑顔を楽しめます！



～笑顔と声で気持ちを伝える～
写真にタッチすると音声が聞こえます。
また写真とペンを持ち歩けば、
外出先でも簡単に楽しめます！

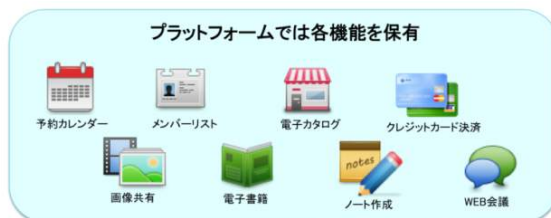
タッチ de リモコン

ペン型のテレビ用リモートコントローラー
専用の番組表をペンでタッチ
番組選択、音量調整、録画などの操作が可能

テレビ関連のリモコンは種類が多く、操作が複雑。
更に2011年7月には地上デジタル放送の開始によりアナログ
テレビの終了、買い替え、新しいリモコンの利用も高まる。
電子機器に不慣れたシニア世代向けに「紙」と「ペン」で簡単に
操作できるサービスを提供！



カンタン操作！
紙とペンがリモコンに！



開発費用の削減、リードタイムの短縮を実現

「セシモ」への技術提供

- セーラー万年筆戦略子会社
「セーラーCモール株式会社(略セシモ)」
- クレジット決済モジュール、Twitterの双方向
コミュニケーション技術を提供
- セシモのコミュニケーション・プラットフォーム
で双方向・リアルタイムなコミュニケーション
をスマートフォン等で実現

平成24年3月期 業績予想



(単位:百万円)

	平成23年3月期	平成24年3月期
売上高	1,372	1,370
経常利益	△ 397	50

コンサルティング & ソリューション事業

- 不採算大型案件の収束を機に、新年度より全社員一丸となった新規商談への取り組みを開始
- 例年に比べ新規商談の立ち上がりが早く、事業計画の達成へ向け邁進中
既に今期計画の**8割の受注確保**
- 営業力を更に強化すべく提案力のある人材を補強予定

サービス事業

- 電子決済、コミュニケーション・プラットフォームの2事業にリソースを集中
- 電子決済では、AIGエジソン生命保険、東急ハンズ、大手家電量販店他、大手優良企業が導入済み/予定
- 国内初！iPhone/iPad対応の印刷ソリューションを投入予定
- Twitterアプリ「SOICHA」は今夏に課金サービスを開始

- IRならびに本資料に関するお問い合わせ
 - IR責任者: 取締役 松本 隆男
 - IR担当者: 執行役員 金(こん) 浩樹
 - E-Mail: info@flight.co.jp
 - 電話: 03-3440-6100
 - ホームページ: <http://www.flight.co.jp>

本資料について

本資料は、平成23年5月20日現在のデータに基づいて作成しております。本資料に記載した予測値や情報は、資料作成時点の当社の判断です。情報の正確性、完全性を保証するものではありません。また、今後予告なしに変更することがあります。